

Система VDCards – это прежде всего инструмент привлечения и удержания Клиентов. Однако, помимо этого, это серьезный инструмент для сокращения затрат на продвижение и рекламу.

В основе системы лежит электронная дисконтная карта, которая хранится у покупателя в телефоне (в специальном мобильном приложении).

Магазин имеет возможность направлять покупателям информацию о скидках и акциях, которые проходят в магазине, а покупатели могут воспользоваться этим акциями и различными бонусами при покупке.

СОВРЕМЕННЫЙ МЕХАНИЗМ МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ

СИСТЕМА VDCards позволяет:

- осуществить настройку и запуск базовой скидочной Программы с выпуском дисконтных Карт менее чем за 1 час.
- настроить маркетинговую программу от самой простой бонусной (скидочной) до сложной многоуровневой системы лояльности.
- добавлять и изменять Бонусы и создавать на их основе Акции (Купоны, Напоминания, Поздравления и т.д.) и тем самым, выбрать наиболее подходящий способ мотивации Покупателя.
- осуществлять настройку Акции в удаленном доступе через Личный кабинет Магазина.
- получить доступ к статистике продаж через Личный кабинет Магазина.
- осуществить интеграцию с торговыми системами 1С и ПКО.
- использовать различные способы распространения Карт, включая передачу через мессенджеры и социальные сети.

ДЛЯ МАГАЗИНОВ И БУТИКОВ

(простой инструмент для работы с Покупателем)

Что такое Система VDCards и ее основные составляющие.

Система VDCards состоит из трех базовых элементов доступных через интернет.

- Собственно система VDCards.
При регистрации Магазина и настройке Личного кабинета, дающая доступ к функциям Системы при выборе Тарифа.
- Приложение VDCards -Покупатель.
Устанавливается на смартфон покупателя. Оно дает возможность Покупателю использовать смартфон как единый универсальный модуль коммуникации Магазин - Покупатель. Получать от Магазина дисконтные карты, хранить их в телефоне, а также получать в on-line всю информацию о скидках, акциях и бонусах.
- Приложение VDCards -Продавец.
Устанавливается на смартфон Продавца. Позволяет представителю Магазина (Продавцу) идентифицировать Покупателя и считывать информацию для электронной отчетности.

Как правило, для простого уровня внутреннего учета, этого достаточно, чтобы запустить несложные бонусные или дисконтные программы для своего Покупателя!

ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЯ

(какие преимущества получает ВАШ Покупатель?)

Покупатель сможет:

- всегда иметь при себе в своем смартфоне все нужные дисконтные карты
- видеть Магазины на карте города, с указанием адресов и др. контактной информацией
- получать Push-уведомления о начале акций и скидках
- видеть размер накопительной или фиксированной скидки и кол-во накопленных бонусов.
- поделится Картой с Другом и получить за это дополнительные бонусы.
- получать при запуске Приложения системные бонусы.

Для получения Карты Магазина Покупателю достаточно загрузить на смартфон бесплатное Приложение **VDCards -Покупатель** и добавить в него дисконтную Карту.

Для того, чтобы воспользоваться Предложениями Магазина, Покупателю достаточно считать смартфоном QR-код Магазина любым из ниже перечисленных способов:

- считать соответствующий QR-код в Магазине (печатный рекламный материал)
- на Микро-сайте Магазина (реализовано Системой VDCards)

Покупатель имеет возможность поделится Картой с Другом простым способом :

- дать считать QR-код со смартфона
- отправить через любой из мессенджеров установленных в телефоне

СИСТЕМА ЭЛЕКТРОННЫХ ПРОГРАММ ЛОЯЛЬНОСТИ VDCARDS

(ряд дополнительных преимуществ)

В линейке тарифных планов вы можете подобрать тариф с необходимым для вас функционалом. Система быстро вводится в эксплуатацию, быстро настраивается. Широкий функционал позволяет эффективно решать большой спектр задач маркетолога. Стандартные Тарифные планы представлены в Приложение 1.

Наши программисты непрерывно расширяют возможности Системы и функционал Приложения. Регулярно выходят обновления.

В ближайших обновлениях ожидается:

- возможность интеграции с On-line кассой
- возможность оцифровать и использовать любые Пластиковые Карты покупателей.

Для нас каждый КЛИЕНТ УНИКАЛЕН мы готовы предложить не только стандартные решения но и доработать систему именно под ВАС.

Наши офисы открыты:

в Москве +7 (499) 40-40-150

в Краснодаре +7 (800) 234-22-33

в Стокгольме +46 70 9942530

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ О ВОЗМОЖНОСТЯХ СИСТЕМЫ и УСЛОВИЯХ РАБОТЫ у наших менеджеров

С уважением,

менеджер VDCards Смирнов Александр

a.smirnov@vdcards.ru +7(499) 40-40-150.

<https://vdcards.ru>